Bienvenidos

No siga piloteando su compañía desde el cuarto de máquinas...

¡Seguro se va a estrellar!

ACIS
ASOCIACIÓN COLOMBIANA DE INGENIEROS DE SISTEMAS

ActionCOACH
business coaching

ActionCOACH
business coaching

Tomando el Control de tu Negocio…

6 Pasos Para Hacer Crecer Tu Negocio

actioncoach.com

ActionCOACH
business coaching

¿Qué es un Coach de Negocios?

Un coach de negocios de ActionCOACH, es **Su Entrenador Personal en Negocios,** quien le ayudará a ser mejor jugador para hacer crecer su empresa.

Un coach de negocios lo apoyará a mejorar sus ventas y utilidades, a tener un mejor equipo de trabajo y a obtener más tiempo para disfrutar de Su negocio.

Sobre Beyer Galindo

- Casado con Clara Cecilia (Psicóloga), padres de Mariacamila (virtuosa artista y estudiante de composición musical), y de Mateo (talentoso jugador de fútbol y estudiante de secundaria).
- Dos hermanos menores y tres sobrinos.
- He vivido y trabajado en Cartagena y Medellín.
- Admiro y disfruto de la amistad.
- Me encanta viajar y ayudar a la comunidad vía educación.
- Me encanta la música y los deportes, y compartir con plenitud.

Sobre Beyer Galindo
International Business Coach

- Ingeniero de Sistemas y Especialista en Sistemas de Información.
- Maestría en Administración de Empresas.
- 27 años en corporaciones nacionales (públicas y privadas) e internacionales en áreas directivas.
- 4 años como Coach Certificado de ActionCOACH.
- He guiado a más de 100 dueños de negocios a mejorar sus resultados.
- He guiado a empresas desde 2 hasta 400 empleados.
- Top 10 de ActionCOACH Latinoamérica
- Top 100 de ActionCOACH Mundial

Misión: Desarrollar empresarios líderes que aumenten su patrimonio, su calidad de vida y que contribuyan al desarrollo del país.

Tu Coach Beyer de Negocios

ActionCOACH business coaching

Sobre Beyer Galindo International Busines

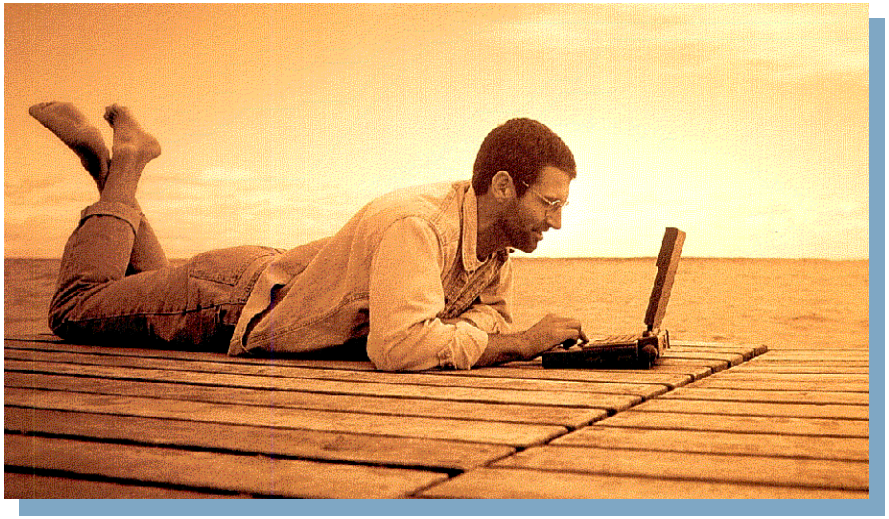
Algunos Reconocimientos

actioncoach.com

actionCOACH business coaching

Hoy tendrás la oportunidad de elegir lo que quieres para tu negocio

¿Quién Maneja a quién?



¿Tú manejas tu negocio?

o ¿El negocio te maneja a ti?

Estás Arriba o Abajo de la Linea?

Pertenencia
Confiable
Responsable

Culpan
Excusas
Niegan

ActionCOACH
business coaching

La unica manera de Fallar

Es Fallar en Participar!

Da el 100% y...
Recibirás el 100% ...

La escalera del Empresario

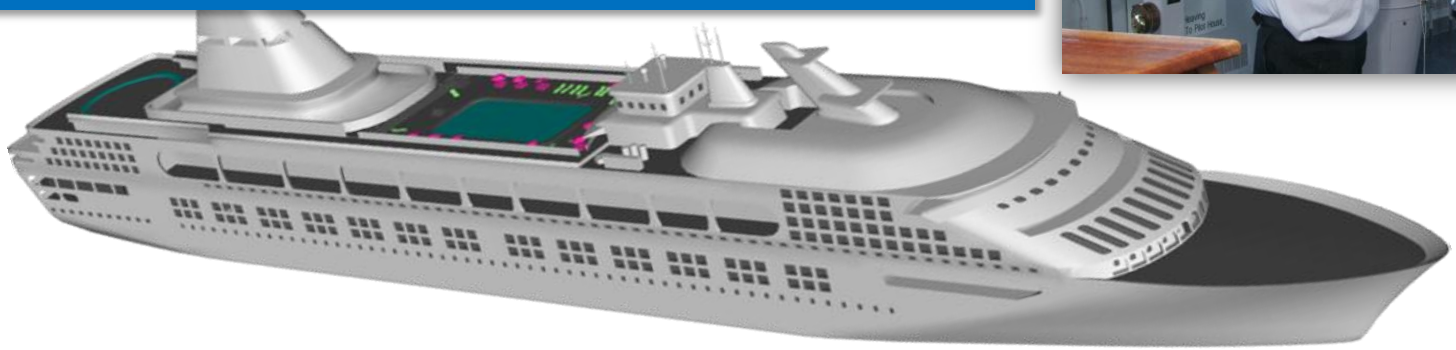
- *Crea* Dinero con las ideas y relaciones de Otras Personas.
- Hace Dinero con Dinero
- Hace Dinero con las Utilidades
- Gana Dinero por Manejar Personas y activos
- Gana Dinero por si mismo
- Gana Dinero por su Empleo

Definición de un Negocio ActionCOACH

Estás Para o En tu negocio?

Si estás Para el negocio tu estás (Cuarto de control)..

1. En una posición de Líder de tu equipo.
2. Viendo el Horizonte de oportunidades, cómo hacer PARA crecer el negocio.
3. Estableciendo a qué puerto te diriges - Metas.
4. Dispuesto a planear tu día y tu jornada de viaje – como - Planeación.

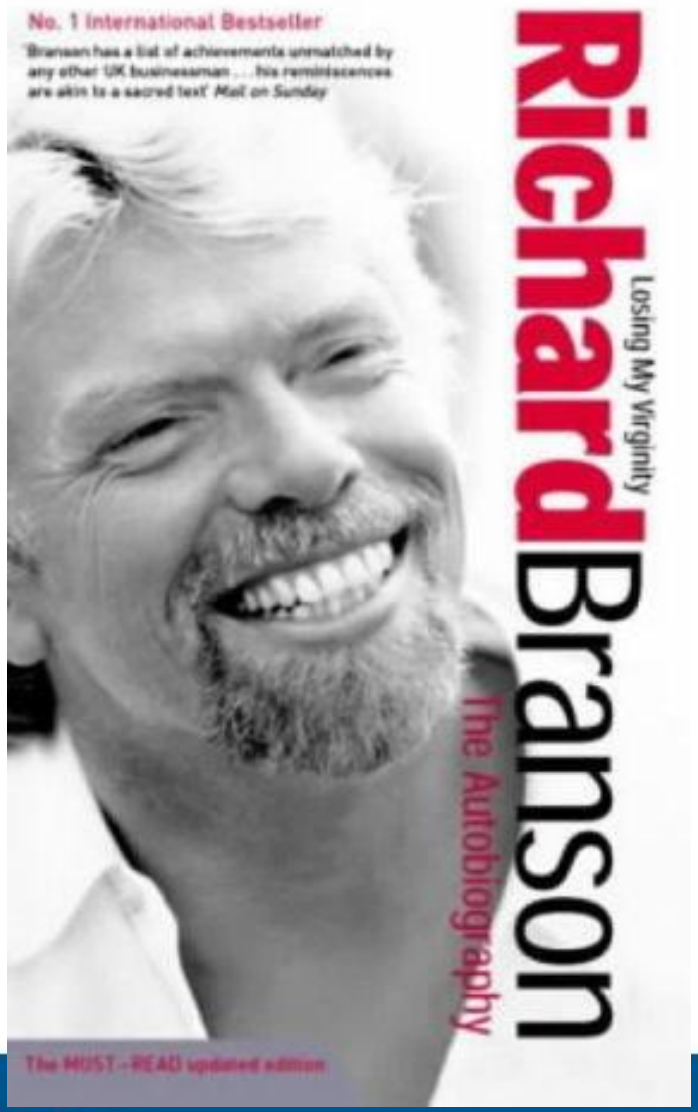


Si estás trabajando EN el negocio tu estás en (cuarto de Máquinas).....

1. Apagando fuegos – Vendiendo, Haciendo.
2. Cegado a posibles oportunidades que se te presentan.
3. No avanzando porque no ves hacia dónde vas.
4. Definitivamente haciendo un trabajo de tu negocio.

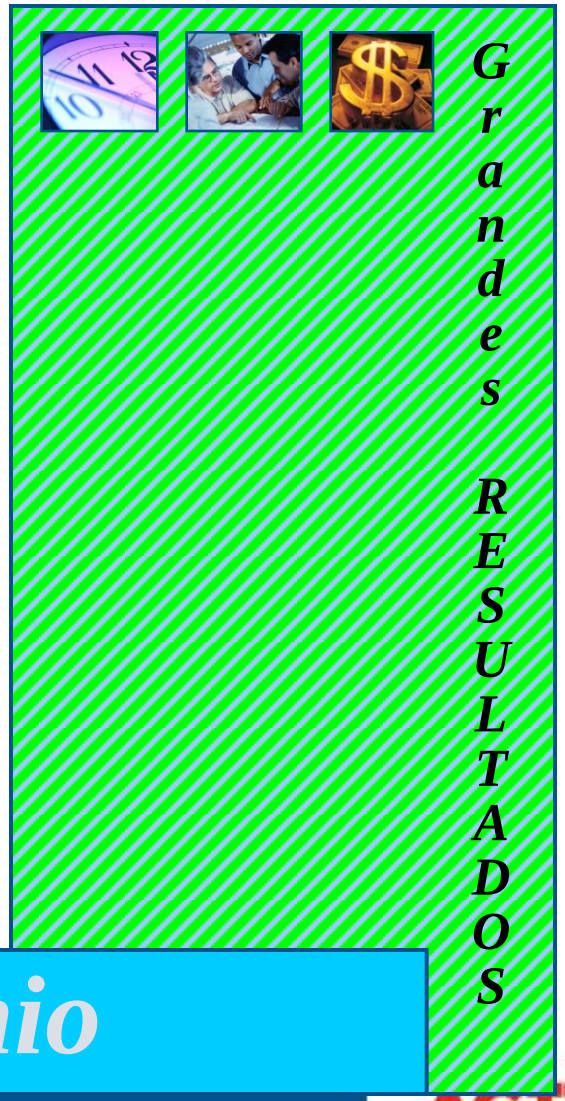
Seis Pasos para Grandes Resultados...

ActionCOACH
business coaching



"Si aprendes a manejar exitosamente un negocio, lo puedes lograr con un sin número de negocios al mismo tiempo, en cualquier economía..Los principios son siempre los mismos.

Seis Pasos para Grandes Resultados...



Dominio

4 Areas de Maestría en tu negocio ...

Destino

Dinero

Tiempo

Servicio al Cliente

Destino

Visión

Metas

Para qué

Dinero

Clave...

Presupuestando & Reportando.

El Tablero de Mando de Tu Negocio

Estados Financieros.

Kpis

P.E.

Flujo de Efectivo.

Margen

PUNTO DE EQUILIBRIO

Fórmula : $$P.E. = \frac{C.F.}{1 - \%\ C.V. / 100}$$

Fórmula : $$Ut. = (\ Vts. - P.E.\ )(\ 1 - \%\ C.V.\ )$$

Fórmula : $$Vts.N. = P.E. + \frac{Ut.D.}{(\ 1 - \%\ C.V.\ )}$$

Tiempo

Time is Money

4 Areas de S. al Cliente ...

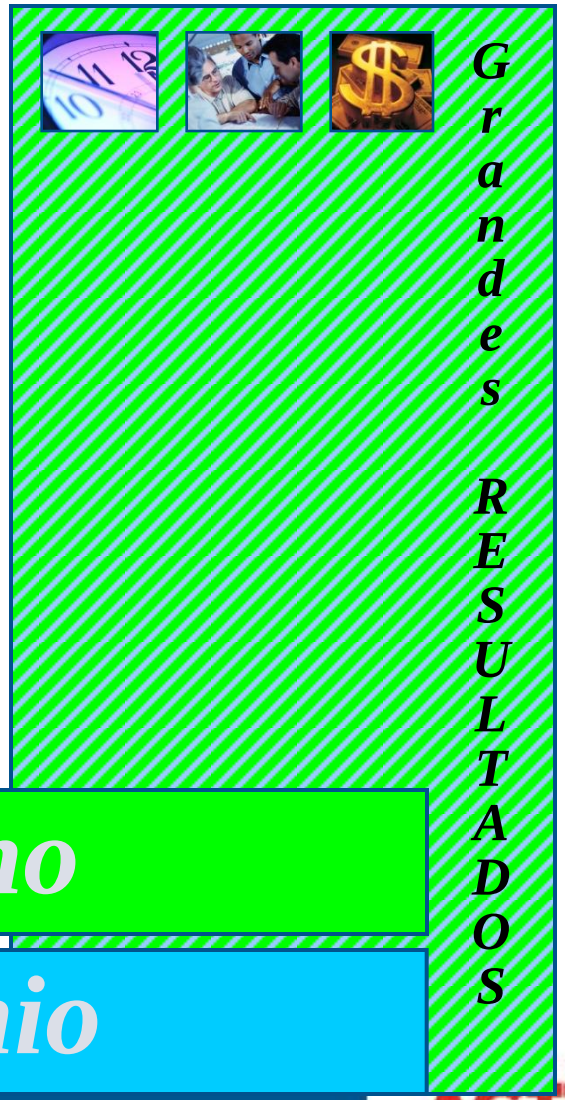
Suministro

Calidad

Facilitar la Compra

Servicio

Seis Pasos para Grandes Resultados...



La Definición de Nicho de ActionCOACH

No compito por Precio

We'll help you to innovate...

1. CUV
2. Garantía

Marketing - El punto de Vista Contable...

Contablemente el Marketing es:

Gasto

El Punto de Vista de un Empresarios deberia ser:

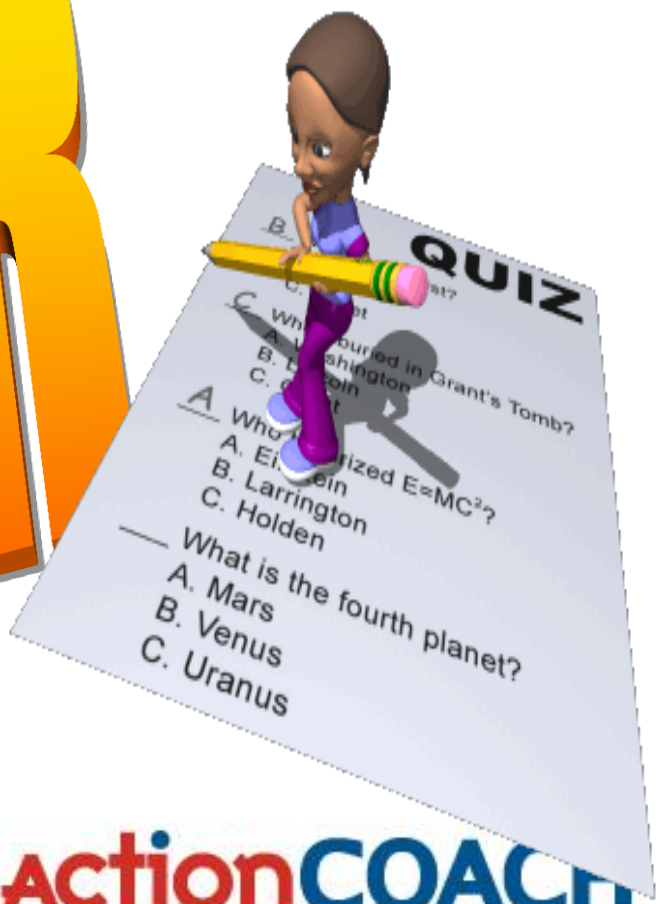
Ventas y Marketing son una ...

Inversión

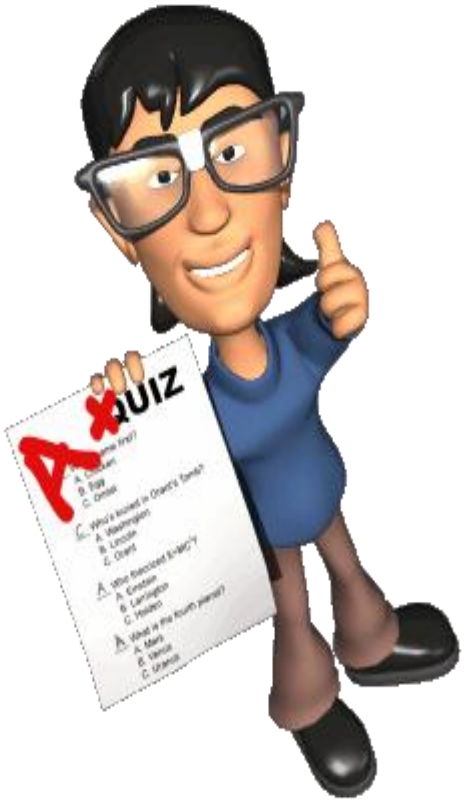
Por cada $ que se invierte, un $ debe regresar...
¿Por qué para algunos negocios es verdad y para otros no?

Porque ellos hacen 2 cosas que la mayoría NO HACE...

PROBAR



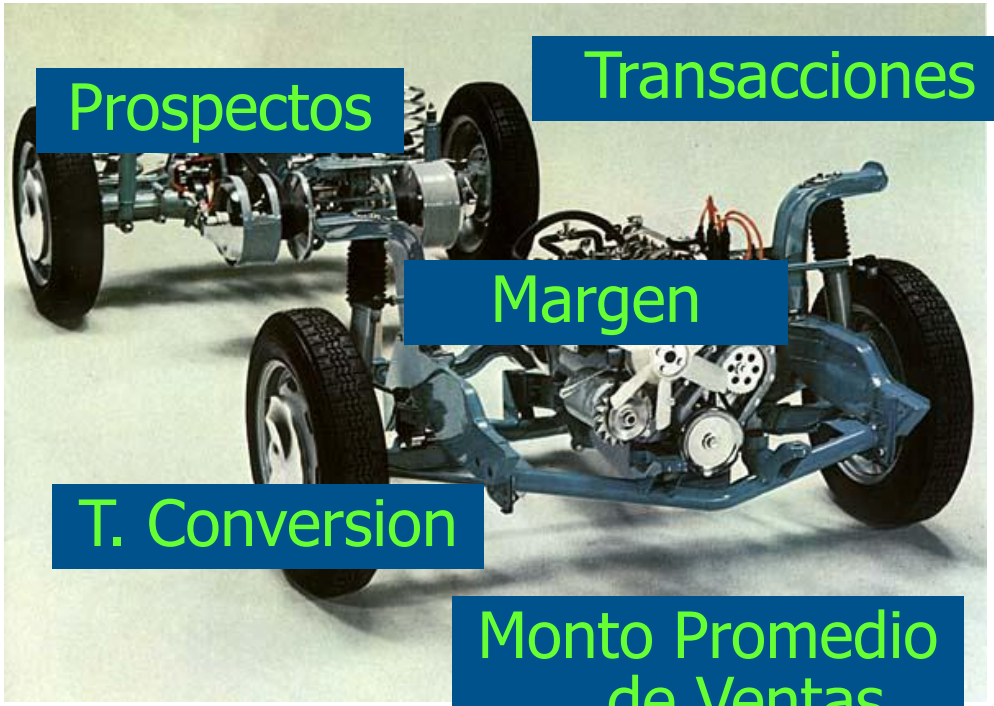
Porque ellos hacen 2 cosas que la mayoría NO HACE ...



MEDIR

El chasis de los Negocios de ActionCOACH

El Secreto más poderoso en los negocios que puedes Aprender...



Los 5 caminos de ACTION para incrementar las utilidades de los negocios ...

Prospectos
x
% Conversión
=
Clientes
x
Transacciones
x
Venta Prom. $$$
=
Ventas
x
% Margen
=
Utilidad

actioncoach.com

ActionCOACH
business coaching

¿Cómo se ve el Chasís de tu negocio?

Pongamos unos números ...

Prospectos	4,000
x	x
% Conversión	25%
=	=
Clientes	1,000
x	x
No. de Transacciones	2
x	x
Venta Prom. $$$	$100
=	=
Ventas	$200,000
x	x
% Margen	25%
=	=
Utilidad	$50,000

Pongamos unos números …

Prospectos
x
% Conversión
=
Clientes
x
No. de Transacciones
x
Venta Prom. $$$
=
Ventas

Sistema de Referencia
Publicaciones.
Identificación del mercado en mayor concentración.
Correo directo

Momentos Mágicos.
Guarda la información Vital de tu cliente.
Contacto Directo con tus clientes (email – teléfono)
Calcomanías y etiquetas.
Pídeles que vuelan.
Tarjeta de clientes especiales/ VIP.

Incrementa los márgenes / sube precios.
Conoce y monitorea tus costos reales.
Haz presupuestos de gastos mensuales.
Reduce costos en 10%

Característica única de Venta.
Ofrece productos de Calidad.
Entrega a domicilio
Acepta tarjetas de crédito.
Agasaja a tus prospectos.
Dar obsequios en publicidad.

Usa guiones de venta.
Ofrece un producto adicional.
Sugiere lo más caro primero.
Pídele a la gente que compre algo más.
Subir precios.

Con tan sólo un 10% de incremento ...

73	Prospectos	4,000	4,400
	x	x	x
83	% Conversión	25%	27.5%
	=	=	=
	Clientes	1,000	1,210
	x	x	x
68	No. de Transacciones	2	2.2
	x	x	x
53	Venta Prom. $$$	$100	$110
	=	=	=
	Ventas	$200,000	$292,820
	x	x	x
67	% Margen	25%	27.5%
	=	=	=
344	Utilidad	$50,000	$80,525

Es un 46% incremento en ventas ...

Y un impresionante 61% en las utilidades ...

Sólo por DIVERSIÓN , qué pasaría si fuera el 100% ... ?

Prospectos	4,000	8,000
x	x	x
% Conversión	25%	50%
=	=	=
Clientes	1,000	4000
x	x	x
No. de Transacciones	2	4
x	x	x
Venta Prom. $$$	$100	$210
=	=	=
Ventas	$200,000	3,2 Millones
x	x	x
% Margen	25%	50%
=	=	=
Utilidad	$50,000	1,6 Millones

Pregunta ... ?

¿Qué harías este año con un incremento del 61% en utilidades ...?

¿Qué vas hacer diferente este año para mejorar tu empresa?

¿Cómo te vas a asegurar de no autosabotearte, no cumpliendo tus planes?

Como decía E. James Rohn ...

"Nunca desees que tu vida sea más fácil ... Desea que TÚ seas mejor."

"Trabaja más duro en ti mismo que en tu trabajo ..."

Video

¡Nunca es Tarde para tomar Acción!

Ahora es tiempo de ...

Ponerse en Acción

actioncoach.com

ActionCOACH
business coaching